



Sumário Executivo

O G2 é uma holding inovadora que integra tecnologia de ponta, serviços sob demanda, soluções financeiras e iniciativas de sustentabilidade. Nosso objetivo é construir um ecossistema coeso e de alto impacto, gerando valor através de sinergias operacionais e estratégicas entre nossas diversas unidades de negócio.



Plataforma on-demand para serviços de climatização.



Carteira digital white-label para transações e benefícios financeiros.



Importação estratégica de insumos e equipamentos.



Projetos de créditos de carbono e monetização de sustentabilidade.



Importação e venda de e-bikes com foco em mobilidade sustentável.



Logística integrada para otimização de toda a cadeia.

Arquitetura de Marca e Papéis

Cada pilar do G2 desempenha um papel fundamental, criando um fluxo de valor e interdependência que potencializa o ecossistema como um todo.



Conecta clientes a técnicos para serviços de climatização, gestão e laudos. A essência da experiência on-demand.



A camada financeira, garantindo pagamentos, repasses, cashback e compliance para todo o grupo.



Responsável por aquisições globais e homologação de insumos, assegurando qualidade e fornecimento estratégico.



Verifica e monetiza a redução de emissões, integrando a sustentabilidade às operações.



Fomenta a mobilidade elétrica e coleta dados para projetos de carbono.



O backbone logístico, otimizando o fluxo de peças e equipamentos para todas as unidades.



GetAr: Inovação On-Demand em Climatização

Posicionamo-nos como o "Uber da climatização", oferecendo agilidade, transparência e eficiência. Nossa plataforma conecta clientes a técnicos qualificados, com preço fixo e designação automática.

Experiência do Cliente

- Solicitação imediata ou agendada com ETA e preço final.
- Preço transparente: serviço base + deslocamento + pedágios.
- Orçamentos adicionais apenas com aprovação via app para serviços extras.
- Dupla autenticação (início/término) via códigos controlados pelo cliente.

Regras de Negócio e Cadastro de Técnicos

- Técnicos elegíveis e próximos são designados automaticamente (sem leilão).
- Requisitos: Certificação SENAI, documento, CNPJ (MEI), certificado digital.
- Declaração de capacitações (instalação, preventiva, corretiva, PMOC).
- KYC/KYB e auditoria documental recorrente para garantir qualidade e segurança.





Catálogo de Serviços e Assinaturas GetAr

Nossa estrutura de preços é clara e competitiva, com opções de assinatura que incentivam a recorrência e fidelizam clientes e técnicos.

Preços de Referência (Exemplos)

Visita Técnica Diagnóstica	R\$ 89,90
Manutenção Corretiva	A partir de R\$ 149,90
Preventiva N1 (Rápida)	R\$ 109,90 R\$ 159,90
Preventiva N2 (Completa)	A partir de R\$ 449,90
PMOC (Empresas)	

Obs.: Técnicos podem definir preços próprios; a plataforma exibe média para referência e conversão.

Modelos de Assinatura

Cliente Básico

R\$ 29,90/mês

Relatórios, suporte prioritário
Cashback, parcelamento (até 6x)
Kit inicial e-book (brinde)

Cliente Business

R\$ 64,90/mês

Todos os benefícios Básico
Coleta bacteriana mensal
Dashboard avançado

Técnico Pro

R\$ 29,90/mês

Destaque na plataforma
Comissão reduzida (5% vs. 10%)
Raio de atuação ampliado
Crédito via GetCash, cursos inclusos



Qualidade, Dispute e Kit GetAr



Nosso sistema de qualidade assegura a excelência do serviço, e o Kit GetAr + E-book impulsiona a jornada do cliente desde o diagnóstico até a higienização.

Pilares de Qualidade e Dispute

Quatro pilares (25% cada) para repasse: Higienização, Comunicação/Conduta, Resolução do Problema, Uso correto do App.

Dispute: Fotos do cliente vs. evidências do técnico (imagens, geolocalização, horário). Painel interno define repasse.

Biometria Obrigatória: Técnico (check-in/out) e Cliente (validação final com código) garantem segurança e rastreabilidade.

Kit GetAr + E-book

Não vendemos o kit diretamente, mas sim um **e-book educativo** que inclui o kit como brinde.

Preço: R\$ 109,99 (pacote e-book + kit).

Fluxo: Cliente compra e-book, recebe kit, realiza coleta, envia para laboratório, acompanha status no app.

CTA Direto: Após laudo simplificado, cliente é incentivado a agendar a higienização recomendada.



GetCash e Get Air: Pilares Financeiro e de Suprimentos



O GetCash é a espinha dorsal financeira do ecossistema, enquanto a Get Air garante o suprimento estratégico de insumos e equipamentos.

GetCash: Finanças Integradas

Carteira Digital: PIX, cartão, boleto, saldo para clientes e técnicos. **Benefícios:**

Cashback acumulado, parcelamento ao cliente, antecipação de recebíveis ao técnico.

Operacional: Split por serviço, repasses automáticos, conciliação no painel.

Onboarding e Engajamento: Ícone na Home, onboarding intuitivo, indicadores de saldo e cashback para incentivar uso.

Segurança: KYC/KYB, limites por perfil, antifraude, 2FA, logs de auditoria e LGPD compliance.

Get Air: Importação e Suprimentos

Escopo: Importação de ACs, peças, ferramentas, consumíveis e EPIs.

Padronização: Kits técnicos (WAP, químicos homologados) para consistência.

Operação e Compliance: Fornecedores na China, inspeção, incoterms, desembaraço, CD GetLog. Homologação e conformidade regulatória.

Comercial: Venda subsidiada para técnicos (custo + 1-3%) via GetCash. Ofertas conectadas à Academia GetAr.



GetCarbon e GetBike: Sustentabilidade e Mobilidade



Essas unidades reforçam nosso compromisso ESG, abrindo novas avenidas de receita e impacto social, integrando a sustentabilidade ao nosso modelo de negócio.

GetCarbon: Créditos de Carbono

Tese: Redução de emissões pela substituição de equipamentos ineficientes e integração com energia solar (B2B).

Sinergias: Com GetBike (mobilidade limpa) e GetLog (eficiência logística).

MRV (Medição, Reporte, Verificação): Metodologias elegíveis, linha de base, métricas e verificadores reconhecidos.

Monetização: Emissão e venda de créditos. Incentivo a clientes/técnicos e receita para o grupo.

Campanhas: Integração ESG no app (ex.: cada preventiva contribui para metas de carbono).

GetBike: E-bikes e Mobilidade Limpa

Proposta de Valor: Importação e venda de bicicletas elétricas para indivíduos e empresas.

Tese de Impacto: Redução de emissões por substituição de deslocamentos motorizados.

Go-to-Market: Vendas via site/app, parcelamento GetCash, manutenção por rede parceira, programas corporativos.

Integração: Telemetria opcional para alimentar cálculos de emissões no GetCarbon, fechando o ciclo ESG.



GetLog e Sinergias do Ecossistema



A GetLog atua como o motor logístico, garantindo eficiência e agilidade. As sinergias entre todas as unidades criam loops de crescimento, maximizando valor e competitividade.

GetLog: Logística Integrada

Escopo Abrangente: Recebimento internacional (Get Air), armazenagem, separação, distribuição.

Logística Reversa: Coletas de swab (Kit GetAr) e outros itens.

Last-Mile: Entrega de kits e equipamentos com SLA definido por tipo de item e região. **Ferramentas:** Roteirização, rastreo em tempo real, painel de ocorrências e integração com apps do ecossistema.

Sinergias e Loops de Crescimento

Kit + Laudo ³ Higienização: Gera receita e dados para recomendações personalizadas.

Assinaturas ³ Recorrência: Impulsionam uso do GetCash e fidelizam clientes/técnicos.

Equipamentos Subsidiados (Get Air) ³ Padrão Técnico: Elevam a qualidade do serviço e reduzem retrabalho.

Get Air + GetLog ³ Redução de Custos: Otimizam supply chain e lead time.

GetCarbon + GetBike ³ Novas Receitas ESG: Ampliam a tese de sustentabilidade e geram monetização.



KPIs e Roadmap: Nosso Caminho para o Sucesso

KPIs Chave

Crescimento: MAU, Pedidos/mês, Taxa de Conversão.

Qualidade: NPS, Índice de Dispute, Pilares Cumpridos.

Financeiro: Receita por Fonte, Margem, Uso do Cashback.

Operação: SLA Logístico, Custo de Entrega, Giro de Estoque.

ESG: Redução Estimada de Emissões (GetCarbon, GetBike).

Roadmap Estimado (0-12 meses)

0-3 meses: MVP GetAr, Pagamentos Básicos, E-book+Kit.

3-6 meses: GetCash Completo, Academy, Dispute 4 Pilares, Biometria.

6-9 meses: Get Air (1º Lote), GetLog Regional, Assinaturas Full, PMOC.

9-12 meses: Expansão Categorias, E-bikes (GetBike), MRV Consolidado.

Nosso plano é claro, nossa visão é audaciosa. Estamos prontos para redefinir o futuro dos serviços e da sustentabilidade.



GRUPO DOIS

Transformando negócios,
preservando o futuro.



contato@grupo2.ltda



investidores@grupo2.ltda



[+55 13 202191-0500](tel:+55132021910500)



www.grupo2.ltda